



建築業界特化
マーケティング
オンリーワン

建築業界の
マーケティングなら



BiC Construction Marketing and Consulting
ベーシック インフォメーション センター株式会社

建築業界に特化した商品販売拡大サービス

「マークマーケティング」 システム建築編

「マークマーケティング」のおすすめポイント

システム建築を手掛ける事業者のデータを基に、テレマーケティングを実施。

工法指定以外の資材選定で権限を持つ担当者へコンタクトして、御社の商品資料の送付まで実施。

更には商品資料を見て頂いた担当者へ商品に対する関心度合も電話でヒアリング。

ターゲットのリスト化からキーマン発見、御社商品に対する関心度／購入意欲を明確にします。

※対象とする御社商材は1品とさせていただきます。

調査対象先

システム建築を手掛ける事業者
※弊社DBから過去5年間の物件実績の上位50社を抽出します。

調査手法と
そのプロセス

弊社所有DBの分析／調査対象先へ電話取材の実施

ターゲットデータ
制作

ターゲットの
担当者発見

担当者へ
カタログ郵送
確認

担当者へ
商品関心度の
調査

活動報告書作成
と提言

①対象件数の決定
②対象社数の
データの整理
⇒企業名・
業種・所在地・
電話番号

①氏名（フルネーム
は可能な範囲）
②役職
③部門名

①カタログ郵送の確認
②カタログ郵送
⇒挨拶状、
名刺添付、
問い合わせ先、
その他

①商品の評価
（満足度と課題）
②商品の関心度
（ABC評価）
③訪問説明の必要性
を確認
④その他特記事項。

①ABC毎のデータ
ベース制作
②ABC毎のデータ
分析と営業戦略
の提案

レポート構成
※調査項目

1. 企業概要（企業名・業種・所在地・電話番号）
2. 担当セクション
3. キーマンの情報（役職・氏名・連絡先）
4. 資料郵送の可否
5. 御社商材に対する関心度（ABC評価）
6. 御社の営業担当者が後日に提案する余地の有無

企業名	業種	所在地	電話番号	担当セクション	キーマン	資料郵送可否	関心度	訪問説明必要性	特記事項
株式会社ABC	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	田中 太郎	○	B	○	
株式会社DEF	建築	大阪府	06-XXXX-XXXX	営業部	山田 花子	○	C	○	
株式会社GHI	建築	神奈川県	045-XXXX-XXXX	営業部	佐藤 一郎	○	A	○	
株式会社JKL	建築	愛知県	052-XXXX-XXXX	営業部	鈴木 健二	○	B	○	
株式会社MNO	建築	福岡県	092-XXXX-XXXX	営業部	高橋 美穂	○	C	○	
株式会社PQR	建築	北海道	011-XXXX-XXXX	営業部	北村 大輔	○	A	○	
株式会社STU	建築	千葉県	043-XXXX-XXXX	営業部	伊藤 真由美	○	B	○	
株式会社VWX	建築	埼玉県	048-XXXX-XXXX	営業部	渡辺 拓也	○	C	○	
株式会社YZA	建築	茨城県	029-XXXX-XXXX	営業部	水野 悠介	○	A	○	
株式会社BCD	建築	栃木県	028-XXXX-XXXX	営業部	木村 千尋	○	B	○	
株式会社EFG	建築	群馬県	027-XXXX-XXXX	営業部	原 大志	○	C	○	
株式会社HIJ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 光太郎	○	A	○	
株式会社KLM	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 美咲	○	B	○	
株式会社NOP	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 誠	○	C	○	
株式会社QRS	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 悠希	○	A	○	
株式会社TUV	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 真由	○	B	○	
株式会社WXY	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 大輔	○	C	○	
株式会社ZAB	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	佐々木 千尋	○	A	○	
株式会社CDE	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高橋 拓也	○	B	○	
株式会社FGH	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 美穂	○	C	○	
株式会社IJK	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 大志	○	A	○	
株式会社LMN	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 千尋	○	B	○	
株式会社OPQ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 悠希	○	C	○	
株式会社RST	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 真由	○	A	○	
株式会社UVW	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 大輔	○	B	○	
株式会社XYZ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 千尋	○	C	○	
株式会社ABC	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 悠希	○	A	○	
株式会社DEF	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 真由	○	B	○	
株式会社GHI	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 大志	○	C	○	
株式会社JKL	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 千尋	○	A	○	
株式会社MNO	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 悠希	○	B	○	
株式会社PQR	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 真由	○	C	○	
株式会社STU	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 大志	○	A	○	
株式会社VWX	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 千尋	○	B	○	
株式会社YZA	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 悠希	○	C	○	
株式会社BCD	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 真由	○	A	○	
株式会社EFG	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 大志	○	B	○	
株式会社HIJ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 千尋	○	C	○	
株式会社KLM	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 悠希	○	A	○	
株式会社NOP	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 真由	○	B	○	
株式会社QRS	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 大志	○	C	○	
株式会社TUV	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 千尋	○	A	○	
株式会社WXY	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 悠希	○	B	○	
株式会社ZAB	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 真由	○	C	○	
株式会社CDE	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 大志	○	A	○	
株式会社FGH	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 千尋	○	B	○	
株式会社IJK	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 悠希	○	C	○	
株式会社LMN	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 真由	○	A	○	
株式会社OPQ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 大志	○	B	○	
株式会社RST	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 千尋	○	C	○	
株式会社UVW	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 悠希	○	A	○	
株式会社XYZ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 真由	○	B	○	
株式会社ABC	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 大志	○	C	○	
株式会社DEF	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 千尋	○	A	○	
株式会社GHI	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 悠希	○	B	○	
株式会社JKL	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 真由	○	C	○	
株式会社MNO	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 大志	○	A	○	
株式会社PQR	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 千尋	○	B	○	
株式会社STU	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 悠希	○	C	○	
株式会社VWX	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 真由	○	A	○	
株式会社YZA	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 大志	○	B	○	
株式会社BCD	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 千尋	○	C	○	
株式会社EFG	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 悠希	○	A	○	
株式会社HIJ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 真由	○	B	○	
株式会社KLM	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 大志	○	C	○	
株式会社NOP	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 千尋	○	A	○	
株式会社QRS	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 悠希	○	B	○	
株式会社TUV	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 真由	○	C	○	
株式会社WXY	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 大志	○	A	○	
株式会社ZAB	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	高木 千尋	○	B	○	
株式会社CDE	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	石川 悠希	○	C	○	
株式会社FGH	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	森田 真由	○	A	○	
株式会社IJK	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	山崎 大志	○	B	○	
株式会社LMN	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	水野 千尋	○	C	○	
株式会社OPQ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	木村 悠希	○	A	○	
株式会社RST	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	原 真由	○	B	○	
株式会社UVW	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	松本 大志	○	C	○	
株式会社XYZ	建築	東京都	03-XXXX-XXXX	営業部	斎藤 千尋	○	A	○	

アウトプットイメージ、エクセルデータでの納品となります。

販売価格

209,000円（外税）
※切手代含む

お問い合わせ

ベーシックインフォメーションセンター株式会社 コンサルティンググループ 相馬／鈴木まで
TEL：03-3864-6351／FAX：03-3865-2007 E-mail：souma@bic-net.com



マークマーケティングで コロナ禍での営業開発を効率化しませんか？



【これまでの主なマークマーケティング実績】

商品名	対象建築物	訪問先の業態
吸音ボード	学校、オフィスビル	設計事務所、教育委員会、施主
高性能保冷ボックス	医療、物流	医療施設、物流事業者
放射線遮断建材	病院、検査機関	設計事務所、病院
石膏ボード	住宅（戸建／マンション）	デベロッパー、ハウスメーカー、工務店
床建材	マンション	デベロッパー
クリーニングタワー	食品工場	食品メーカー、食品工場
手すり	高齢者福祉施設	福祉設計事務所
中空スラブ	マンション、オフィスビル	設計事務所
発泡系断熱材	戸建て住宅	工務店、ホームビルダー

ベーシックインフォメーションセンター(株)は建設／建築業界に特化した
マーケティング／コンサルティング会社です。

【主な弊社所有データベース】

- ・首都圏における築15年、築30年以上のマンション物件
- ・商業施設を得意としている設計・デザイン事務所・内装業者
- ・年間受注棟数50棟以上の工務店
- ・本社ビル所有企業
- ・FC展開企業
- ・福祉施設を得意としている設計事務所
- ・首都圏における社宅物件
- ・築20年以上の工場
- ・ビルメンテナンス会社・マンション管理業者
- ・病床数別病院施設

主に建材メーカー様を中心に3,000件超のマーケティング案件実績。

お問い合わせ／お申込みは下記から FAXは 03-3865-2007まで

貴社名				
お名前		部署		役職
ご住所	〒			
Tel		Fax		
E-mail				
お問い合わせ内容	<input type="checkbox"/> 訪問打ち合わせを希望 <input type="checkbox"/> オンライン打ち合わせを希望 <input type="checkbox"/> 資料送付を希望			

お問い合わせ
お申込み

ベーシックインフォメーションセンター株式会社

〒101-0031 東京都千代田区東神田2-6-2 タカビル5F

TEL : 03-3864-6351 FAX : 03-3865-2007 相馬／鈴木まで

HP : <http://www.bic-net.jp> eメール : souma@bic-net.com